

Gegründet 1992, setzt **SCHIFFL IT** heute als fortschrittlicher IT-Dienstleister neue Standards in den Bereichen Cloud & Hosting, Outtasking und Software Development um. Dafür sorgen europaweit rund 180 Mitarbeiter an den Standorten Hamburg, Berlin, Wien, Graz und Brüssel. Neben weiteren Partnerschaften profitieren unsere Kunden von unserer Kompetenz als langjähriger Microsoft Premium Partner in Identity-Management-, Collaboration-, Active-Directory- und Office-365-Lösungen.

Mitarbeiter (w/m/d) im Vertriebsinnendienst

Am Standort Hamburg

Du könntest bereits erste Erfahrung im Vertrieb (technisches Umfeld) sammeln und hast bereits erfolgreich partnerschaftliche Kundenbeziehungen auf- und ausgebaut. Jetzt soll der nächste Schritt folgen? Dann werde Teil unseres Vertriebs-Teams!

Was Dich bei SCHIFFL erwartet

- Als Mitarbeiter (w/m/d) im Vertriebsinnendienst hilfst Du unseren Kunden, durch den gezielten Einsatz unserer IT-Dienstleistungen, die eigene Geschäftsfähigkeit unserer Kunden zu verbessern und der SCHIFFL neue Geschäftsmöglichkeiten mit u. a. folgenden Aufgaben zu ermöglichen:
 - Ausbau der Kundenaktivitäten im Bereich IT-Lösungen/IT-Dienstleistungen
 - Betreuung des gesamten Kundenprozesses inklusive CRM-gestützter Vorbereitung, Planung, Durchführung und Dokumentation
 - Kundenbetreuung im Rahmen laufender Projekte
 - Beratung in der Bedarfsanalyse
 - Bestandskundenberatung unter Berücksichtigung von Cross- und Up-selling-Potenzialen
 - Produkt und Firmenpräsentationen bei Besuchen, Messen und Tagungen
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung plus Sozialleistungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit Raum zum persönlichen Wachstum
- Weiterentwicklung zum Account Manager (w/m/d) bis hin zum Key Account Manager (w/m/d)
- Einblick und Teilhabe an den kurzen Entscheidungswegen eines inhabergeführten Unternehmens
- Ein lebendiges und modern gestaltetes Büro, das einen adäquaten Raum für jede Arbeitssituation bietet
- Moderne Kollaboration in Form regelmäßiger Team- und Firmenevents
- Austausch mit Kolleginnen und Kollegen an unseren internationalen Standorten

Was SCHIFFL von Dir erwartet

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung (z. B. im Elektrofachhandel) oder ein technisches Studium mit erster Berufspraxis bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten/Dienstleistungen
- Ein hohes technisches Verständnis und eine hohe IT-Affinität
- Eine klare Vorstellung, was eine gute Kundenbetreuung von einer mittelmäßigen unterscheidet
- Kreative und lösungsorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägten Kommunikationsvermögen
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie Mobilität in Bezug auf Einsatz- und Reisebereitschaft

Du willst Deine nächsten Karriereschritte mit uns gehen? Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an: SCHIFFL GmbH & Co. KG – Cornelia Zwenker – bewerbung@schiff.de – www.schiff.de